

## Noter Vandpolitisk Netværk 25. april 2017

### Bord 1

**1)Hvad har vi brug for af nye kompetencer og øget forskningshøjde på vandområdet, og hvordan sikrer vi det?**

- *Fødekanaler: specialister med koblingsforståelse*
- *Ledelse: Af forskere- vigtigt med krav*
- *FORSK 2025: Katalog → kontakt via brancheorganisation*

**2)Hvordan kan Danmark med sine styrkepositioner på vandområdet bedst udvikle og raffinere sine teknologiske løsninger, så de bidrager globalt til at løse verdens vandudfordringer?**

- *Eksisterende teknologier:*
- *Aqupuning?) DTU (+Danfoss penge)*
- *Flere ph.d.*
- *DK har flest patenter på vandområdet per indbygger (Tyskland, Holland, Sverige)*
- *Flere eksempler på værdien af højtuddannede i SMV'er eller i forsyningselskaber*

**3)Hvad er vores egne teknologiske udfordringer, når det handler om miljø, klima, sundhed, ressourceeffektivitet mv.?**

- *Hjemmemarked*
- *Grønne ambitioner*
- *Eksekvering – salget*
- *Behov for yderligere dokumentation som f.eks. eksemplet med Per Halkjær*
- *10 % af verdens drikkevand er grundvand*

**4)Hvilke innovative løsninger skal vi satse på at udvikle inden for vandrensning, spildevandshåndtering, vand og energi samt klimatilpasning – og hvilke markeder passer de til**

- *Salg af danske drikkevandsløsninger til f.eks. Balkan + Ukraine (Silhorko)*
- *Digitalisering – online måling*
- *IOT-overblik*
- *Overløb*

**5)Har vi brug for fælles politiske forslag og initiativer for at udbrede nye spæde teknologier på markedet – eller for øget samarbejde i branchen?**

- *Flere med vandtab*

### Bord 2

**1)Hvad har vi brug for af nye kompetencer og øget forskningshøjde på vandområdet, og hvordan sikrer vi det?**

- *Sikre bedre målinger/sensorer, der skaber mere valide data, der giver os bedre viden til udvikling*
- *Kompetencer der sikrer at alt viden bliver bragt i spil (ledelse)*

**2) Hvordan kan Danmark med sine styrkepositioner på vandområdet bedst udvikle og raffinere sine teknologiske løsninger, så de bidrager globalt til at løse verdens vandudfordringer?**

- *Global udfordring: 10 % uden adgang til drikkevand/ 30 % uden adgang til sanitet.*
- *Hvordan skaber vi teknologi for disse segmenter. Vi har meget fokus på hightech løsninger i I-lande*
- *Vi mangler samarbejde (universiteter, virksomheder, forsyninger) på udvikling af produkter til 3. verdenslande*

**3) Hvad er vores egne teknologiske udfordringer, når det handler om miljø, klima, sundhed, ressourceeffektivitet mv.?**

- *De politiske/ledelsesmæssige krav/ambitioner hjælper dansk teknologiudvikling og eksport. Eksempelvis har Kamstrup succes med at sælge teknologi til udlandet (reducing af vandspild)*
- *Rent forretningsmæssigt kan der være meget mere i udvikling af teknologi til 3. verdenslande end til I-lande. "Red ocean vs Blue ocean".*

**4) Hvilke innovative løsninger skal vi satse på at udvikle inden for vandrensning, spildevandshåndtering, vand og energi samt klimatilpasning – og hvilke markeder passer de til**

- *Vi behøver ikke kun at se på 3. verdenslande. I Europa er der også mange mindre samfund, hvor cirkulær økonomi/teknologi ikke er brugbart (p.t.)*
- *Tanke: rent udviklingsmæssigt har vi stort set kun fokus på behandlingsanlæg (rensaneanlæg), og stort set ikke på ledningsanlæg, Der ligger trods alt 90 % af værdierne i ledningsnettet*

**5) Har vi brug for fælles politiske forslag og initiativer for at udbrede nye spæde teknologier på markedet – eller for øget samarbejde i branchen?**

...

**Bord 3**

**Samarbejde med universiteter**

PhD'er – forsyningerne kommer til at fungere som vejleder for studerende – De når aldrig til forskning. – Det er bestemte personligheder, der er afgørende for hvordan samarbejdet bliver. Der er forskel på universiteterne men det er et generelt problem.

Der er arbejde at gøre på at optimere processer, og tilpasse rammesætning.

Erhvervsforskerne giver mere værdi for forsyninger og virksomheder, - de kommer ud i virksomhederne/forsyningerne og bidrager konkret til udvikling. Kan en Erhvervsforsker tælle som en PhD på virksomhed.?

**Nye kompetencer**

Generelt ikke problem at rekruttere, - det er måske specielt indenfor mikrobiologi. – hvor man konkurrerer med et område, som der er mange flere penge i.

Brug for nye kompetencer? Nej, - brug for mere samarbejde i projekter, hvor man tager hensyn til forskellighed, og hvor alle får noget ud af det; forsyninger, universitet og virksomheder.

Når projekt-bevillinger er givet, kommer der altid en diskussion om fordeling, hvor der er meget forskellige dagsordner. Kan/bør man adressere det tidligere?

### **Eksportprogram/Erhvervsfremme**

Rammesætning af eksportarbejde. Hvordan gør man det? Skal alt lægges i en stor pulje? Nej, urealistisk, men vi skal samarbejde, og det skal være behovsstyret, ikke omvendt.

Opdragelse af virksomheder: det kan ske i Cluster-samarbejder, hvor man lærer af de andre. Og det er/skal være en del af projektet – meget vigtigt med Go-To-Market strategi. Hvad er det for et slutprodukt? Hvor er behovet? Hvordan skal det sælges? – skal også adresseres fra start.

### **Bord 4**

**1)Hvad har vi brug for af nye kompetencer og øget forskningshøjde på vandområdet, og hvordan sikrer vi det?**

- *Blive bedre til interesseinddragelse/programledelse som overbygning på projektledelse*
- *Innovatør, proceshjælpere til facility af de innovative faser*

**2)Hvordan kan Danmark med sine styrkepositioner på vandområdet bedst udvikle og raffinere sine teknologiske løsninger, så de bidrager globalt til at løse verdens vandudfordringer?**

- *Vi skal op i innovationshastighed i DK. Konkurrenterne er måske bagud på visse områder, men de skyder en enorm fart. Agilitet*

**3)Hvad er vores egne teknologiske udfordringer, når det handler om miljø, klima, sundhed, ressourceeffektivitet mv.?**

- *Udvikle løsninger som ikke kun er for lokalt tilpassede, men lader sig overføre*

**4)Hvilke innovative løsninger skal vi satse på at udvikle inden for vandrensning, spildevandshåndtering, vand og energi samt klimatilpasning – og hvilke markeder passer de til**

- *Verdens udfordringer er tværsektorielle og det er vore opgaver i stigende grad også. Heri ligger en stor mulighed for DK i samarbejde på tværs af fag og institutioner.*
- *Ressourcegenvinding fra slam: mikroplast, metaller, medicinrester mv. Både ud fra en forretnings- og ressourcevinkel*
- *Favne BIG data, digitalisering, IOT*

**5)Har vi brug for fælles politiske forslag og initiativer for at udbrede nye spæde teknologier på markedet – eller for øget samarbejde i branchen?**

- *Ja. Dedikerede programmer for slam*
- *Tydelige signaler om innovation i indkøbspolitikken*
- *Ønske/krav om mere innovation i offentlige udbud*
- *Støtte til udvikling af skabelon/metodik for prissætning af eksternaliteter*
-